

# AREA SALES MANAGER Belgique (FR – NL – EN)

## DESCRIPTION DE LA FONCTION

- Vous êtes responsable de maintenir et d'augmenter les ventes des produits Telemis, solutions de gestion d'imagerie médicale (PACS, MACS, Digital Pathology) et des solutions de cockpit hospitalier
- Vous développez la relation avec les clients existants (hôpitaux universitaires, hôpitaux, cliniques, cabinets d'imagerie)
- Vous êtes responsable de stimuler la croissance dans votre région en recherchant de nouvelles opportunités sur toutes les gammes de produits Telemis
- Vous travaillez sous la supervision directe du directeur général de Telemis Belgique situé au siège social de Telemis à Louvain-la-Neuve
- Votre région est la Belgique et le Luxembourg
- Vous atteignez vos objectifs en analysant votre marché et en gérant votre activité
- Vous réalisez ces ventes avec le soutien des équipes techniques belges
- Vous suivez les décideurs et œuvrez à initier et clôturer des ventes (de type cycle long) en mettant en place diverses étapes techniques, commerciales, juridiques et administratives

## DESCRIPTION DU PROFIL

- Vous avez 3 à 5 ans d'expérience de la vente (type cycle long est un plus) pour des produits de haute technologie et/ou des solutions logicielles
- Excellentes aptitudes de communication et capacité à construire des relations clients à long terme
- Vos compétences relationnelles vous permettent de suivre efficacement vos clients et de comprendre leurs besoins
- Vous savez rallier les équipes techniques autour d'un projet pour vous accompagner dans votre action commerciale
- Vous faites preuve d'autonomie et prenez des initiatives tout en restant concentré/e sur les objectifs
- Vous parlez français et néerlandais. Parler anglais est un plus.

### Intéressé/e par ce nouveau challenge?

Contactez-nous directement en envoyant votre CV à [jobs@telemis.com](mailto:jobs@telemis.com)

Telemis SA  
2, avenue Athéna  
B-1348 Louvain-la-Neuve (Belgique)