

AREA SALES MANAGER (Italië)

FUNCTIEBESCHRIJVING

- Onder de directe leiding van de Senior Vice President Sales & Marketing van Telemis, bent U verantwoordelijk voor het verkoop de medische beeldvormingssoftwares (PACS, MACS, Digital Pathology) en ziekenhuiscockpitoplossingen aan klanten (universitaire ziekenhuizen, ziekenhuizen, klinieken, radiologische centra).
- Regio : Noord-Italië
- U bereikt uw doelen door uw markt te analyseren en uw activiteit te beheren.
- U bereikt deze verkopen met ondersteuning van de technische teams voor uw voorverkoopacties.
- U volgt de beslissers op en onderneemt acties om verkoopprocessen (lange cyclustype) af te sluiten met verschillende technische, commerciële, juridische en administratieve stappen.

FUNCTIEVEREISTEN

- U hebt ervaring met het verkopen van hightech producten en/of software-oplossingen (lange cyclusverkoop).
- Uitstekende communicatievaardigheden
- Door uw menselijke vaardigheden kunt u uw klanten efficiënt helpen en hun behoeften begrijpen.
- U weet hoe u de technische teams rond een project kunt verzamelen om u te ondersteunen bij uw verkoopactie.
- U toont autonomie en neemt initiatieven terwijl u zich blijft concentreren op uw doelstellingen.
- U woont idealiter in de regio Turijn.
- Talen: Italiaans en Engels

Interesse in deze nieuwe uitdaging?

Neem dan contact met ons op en stuur uw cv naar

jobs@telemis.com

Telemis SA
2, avenue Athéna
B-1348 Louvain-la-Neuve (België)